

## FORMULAIRE D'ÉVALUATION POUR L'ÉVALUATION D'UN CABINET

## VALEUR INTANGIBLE FOURNIE

SERVICES CONCRETS FOURNIS			
Gestion financière	Gestion de l'actif	Planification fiscale	Gestion des risques
Analyse de la dette hypothécaire et autres dettes	Analyse du portefeuille et des entes	Analyse des impôts	Assurance vie temporaire et permanente
Analyse du flux de trésorerie	Gamme de produits de placement diversifié	Services relatifs à la déclaration de revenus	Maladies graves et invalidité
Projection du flux de trésorerie	Épargne-retraite et épargne-étude	Planification fiscale approfondie pour particuliers	Assurance de soins de longue durée
Prêt REER et levier financier	Repositionnement et rééquilibrage	Planification fiscale pour sociétés	Autre
Évaluations régulières	Évaluations régulières	Évaluations régulières	Évaluations régulières
Planification de la retraite	Planification successorale	Planification d'une période de transition au cours de la vie	Relations-clients
Analyse du revenu de retraite	Planification et analyse successorale	Questions relatives aux services aux aînés	Interrogatoire préalable approfondi
Évaluation des objectifs	Testament et procuration(s)	Transitions professionnelles	Plan d'action pour le client
Analyse des besoins financiers à la retraite	Dons de bienfaisance	Mode de vie sain	Rapports périodiques
Projection du flux de trésorerie à la retraite	Planification de la relève d'entreprise	Indication de clients à d'autres professionnels	Communication régulière
Évaluations régulières	Évaluations régulières	Évaluations régulières	Résolution de problème proactive
	SEGMENTATION	N DE LA CLIENTÈLE	
NOMBRE TOTAL DES CLIENTS	NOMBRE TOTAL DES CLIENTS « A »	NOMBRE TOTAL DES CLIENTS « B »	NOMBRE TOTAL DES CLIENTS « C » et « D »

